

perguntas básicas

**que todos investidores
fazem antes de aplicar
capital em um negócio.**



**Certifique-se de
saber responder
(pelo menos) às
seguintes
perguntas**

Quais são os 3
principais pontos de
valor agregado da
sua solução para o
consumidor?

De quanto capital
sua empresa
precisa e quais
aplicações?

Você pode explicar
sua solução em 45
segundos ou menos?

Qual participação
cada sócio possui
na empresa?

Qual é o valor do
negócio
atualmente?

Qual é o risco de
investimento no
negócio e potencial
de retorno?

Quem é seu público
e por que ele
precisa da sua
solução?

Se você anunciasse
sua solução, o que
diria em 30 segundos
para persuadir seu
público a comprar?

Qual é a
estratégia de
entrada no
mercado?

O que você e sua
equipe estão fazendo
na empresa
atualmente?

Qual é a receita de
vendas projetada
para cada um dos
próximos 3 anos?

Quem é sua equipe
de gestão e quais
são suas
credenciais?



Quer aprender a criar ou organizar um negócio?
Então participe da Jornada do Empreendedor.

Link na Bio.

beyup